

Überzeugender auftreten – immer und überall

Ihre Rhetorik, Business-Etikette und Körpersprache im Zusammenspiel

Sie erhalten ein
Teilnahme-
zertifikat

Dieses Training richtet sich an Führungskräfte aller Hierarchieebenen, die erfolgreicher und überzeugender im Umgang mit Menschen auftreten wollen.

Sie erfahren, wie Sie Ihre Persönlichkeit gekonnt einsetzen, um Ihre Geschäftsziele noch effektiver zu erreichen – in Verhandlungen, in Audits, in Präsentationen, in Gesprächen. Sie lernen, wie Sie die Erkenntnisse der Gehirnforschung für Ihre Kontakte zu internen und externen Gesprächspartnern nutzen können. Dazu trainieren Sie, wie Sie die vier „Türöffner zum Erfolg“ (Rhetorik/Dialektik, Etikette, Kleidung und Körpersprache) je nach Situation sinnvoll und zielgerichtet kombinieren können, und wie Sie damit auf andere Menschen wirken. Menschen entscheiden in hohem Maße unbewusst – deshalb lernen Sie, wie Sie das Unterbewusstsein Ihrer Gesprächspartner entsprechend Ihrer Gesprächsziele konditionieren können. In Rollenspielen haben Sie die Gelegenheit, Ihr Auftreten zu verfeinern, und Sie erhalten individuelle Video-Feedbacks.

Ziele und Inhalte des Seminars

- Sechs wichtige Erkenntnisse der Gehirnforschung für Ihren Umgang mit Menschen
- Der erste Eindruck ist entscheidend – was tun?
- Ihre Rhetorik
- Ihre Business-Etikette
- Ihre Körpersprache
- Video-Rollenspiele mit individuellen Feedbacks

Foto: Henry Schmitt/Fotolia

Kooperationspartner



Überzeugender auftreten – immer und überall, 10. November 2016



Peter A. Worel
Top-Speaker,
Trainer, Berater
Buchautor
(„Türöffner zum Erfolg
„Wiley-VCH-Verlag,
Oktober 2011)

Dank der angewandten Lernmethodik auf der Basis von Erkenntnissen der Gehirnforschung behalten Sie die Inhalte länger als üblich.

Der Trainer:

Geboren 1962, Interviewpartner von Printmedien sowie von Funk und Fernsehen, Geschäftsführer von „Stilwelt – Führungsberatung, Seminare & Coaching“. Er ist seit über 20 Jahren als Trainer und Speaker tätig und sammelte in leitender Position einer deutschen Großbank branchenübergreifende Erfahrungen.

Peter A. Worel ist der Experte und Managementtrainer, wenn es um Ihr Auftreten geht und darum, wie Sie auf andere wirken – bei einer Rede, im Verkaufsgespräch, während Besprechungen, bei einer Präsentation, in Headhuntergesprächen oder in Interviews. Seine Kunden vertiefen bei ihm sowohl die „Vokabeln“ als auch die „Grammatik“ überzeugenden Auftretens. Er zeigt, welche Macht das Unterbewusstsein im Umgang mit Menschen besitzt und wie vermeintliche Kleinigkeiten eine große Wirkung entfalten und darüber entscheiden, ob jemand seine Gesprächspartner für sich „öffnen“ kann, oder ob sich diese „verschließen“.

Ihr Nutzen:

Üblicherweise lernen Teilnehmer in entsprechenden Seminaren einzelne „Vokabeln“ zur Rhetorik, zur Etikette oder zur Körpersprache – unverbunden. Im vorliegenden Training erhalten Sie zudem die nötige „Grammatik“ – die Antwort auf die Frage, wie Sie die einzelnen Komponenten überzeugenden Auftretens je nach Situation sinnvoll kombinieren können. Dadurch werden Ihr Auftreten und Ihre Wirkung auf Dritte in sich stimmiger, so dass Sie einen vertrauenswürdigen Gesamteindruck hinterlassen.

Durch die begrenzte Teilnehmerzahl sowie den Einsatz der Videokamera erhalten Sie neben der Selbsterkenntnis detaillierte individuelle Feedbacks, wie Sie auf andere Menschen wirken.

Veranstaltungsort

Geschäftsstelle VAA/VFF/FKI
Mohrenstraße 11-17
50670 Köln
Telefon: 0221 16001-13

Zeitraumen

09.00 Uhr	Beginn
17.30 Uhr	Ende des Seminars

Anreiseinformationen

Die Geschäftsstelle erreichen Sie zu Fuß vom Kölner Hauptbahnhof in ca. 10 Minuten. Fußweg vom U-Bahnhof Appellhofplatz ca. 5 Minuten.

Parkmöglichkeit

Parkhaus „Börsenplatz“

Anmeldung

Kontakt zum Veranstalter

FÜHRUNGSKRÄFTE INSTITUT GMBH

Mohrenstr. 11-17, 50670 Köln
Tel. 0221 16001-13, Fax: 0221 160016
www.fki-online.de / E-Mail: info@fki-online.de

Bankverbindung

Postbank Niederlassung Essen
BLZ 360 100 43, Kto. 438776434
IBAN DE 3601 0043 0438 7764 34
BIC PBNKDEFF
Geschäftsführer: Ilhan Akkus, Andreas Zimmermann

Anmeldeformular

PER FAX an: 0221 160016

Online-Anmeldeformular unter: www.fki-online.de/anmeldung

Anschrift:

Firma:
ggf. Titel:
Name:
Vorname:
Anschrift:
PLZ/Ort:
Telefon/Fax:
E-Mail:

Preis:

545 Euro zzgl. 19 % Umsatzsteuer (648,55 Euro brutto) für Mitglieder von VAA/VFF und anderer Mitgliedsverbände der Führungskräftevereinigung ULA

745 Euro zzgl. 19 % Umsatzsteuer (886,55 Euro brutto) für alle übrigen Teilnehmer jeweils inklusive Mittagessen, Seminarunterlagen und Pausengetränke.

Stornobedingungen

Bis zu zwei Wochen vor dem Seminarbeginn können Sie Ihre Anmeldung kostenfrei stornieren. Bereits bezahlte Teilnahmegebühren werden erstattet. Bei Stornierungen weniger als zwei Wochen vor Seminarbeginn ist die volle Seminargebühr zu zahlen. Alternativ können Sie ohne Mehrkosten eine Ersatzperson stellen. Bei einer zu geringen Teilnehmerzahl behält sich der Veranstalter das Recht vor, das Seminar bis spätestens zwei Wochen vor Beginn abzusagen. Dozentenwechsel, weitere unwesentliche Änderungen im Veranstaltungsablauf oder eine zumutbare örtliche Verlegung bleiben vorbehalten. Hierüber wird der Veranstalter die Teilnehmer so rechtzeitig wie möglich unterrichten. Eine Haftung des Veranstalters für Schäden infolge einer Seminarabsage ist ausgeschlossen, es sei denn, diese ist auf vorsätzliches oder grob fahrlässiges Verhalten des Veranstalters zurückzuführen.

Teilnahmebestätigung

Erfolgt nach Eingang Ihrer Anmeldung. Die Mindestteilnehmerzahl beträgt 7 Personen.

Für Mitglieder:

Verband und Mitgliedsnummer (falls zur Hand)
--

Die mir ca. drei Wochen vor dem Seminar zugehende Rechnung über die Teilnahmegebühr werde ich bis zehn Tage vor Seminarbeginn überweisen. Die Stornobedingungen habe ich zur Kenntnis genommen.

X	
Datum	Unterschrift