

MITTWOCH, 03. April 2019

Souverän präsentieren, überzeugend auftreten

Ihre Rhetorik, Business-Etikette und Körpersprache im Zusammenspiel

Dieses Training richtet sich an Führungskräfte aller Hierarchieebenen, die erfolgreicher und überzeugender im Umgang mit Menschen auftreten wollen.

Sie erfahren, wie Sie Ihre Persönlichkeit gekonnt einsetzen, um Ihre Geschäftsziele noch effektiver zu erreichen – in Verhandlungen, in Audits, in Präsentationen, in Gesprächen. Sie lernen, wie Sie die Erkenntnisse der Gehirnforschung für Ihre Kontakte zu internen und externen Gesprächspartnern nutzen können. Dazu trainieren Sie, wie Sie die vier „Türöffner zum Erfolg“ (Rhetorik/Dialektik, Etikette, Kleidung und Körpersprache) je nach Situation sinnvoll und zielgerichtet kombinieren können, und wie Sie damit auf andere Menschen wirken.

In Rollenspielen haben Sie die Gelegenheit, Ihr Auftreten zu verfeinern, und erhalten individuelle Video-Feedbacks.

Ziele und Inhalte des Seminars

- Sechs wichtige Erkenntnisse der Gehirnforschung für Ihren Umgang mit Menschen
- Der erste Eindruck ist entscheidend – was tun?
- Ihre Rhetorik
- Ihre Business-Etikette
- Ihre Körpersprache
- Video-Rollenspiele mit individuellen Feedbacks

Sie erhalten ein
Teilnahme-
zertifikat



Foto: Peter A. Worel

„Menschen entscheiden in hohem Maße unbewusst – deshalb lernen Sie, wie Sie das Unterbewusstsein Ihrer Gesprächspartner entsprechend Ihrer Gesprächsziele konditionieren können.“

Der Trainer – Peter A. Worel

Top-Speaker, Trainer, Berater und Buchautor

Geboren 1962, Interviewpartner von Printmedien sowie von Funk und Fernsehen, Geschäftsführer von „Stilwelt – Führungsberatung, Seminare & Coaching“. Er ist seit über 20 Jahren als Trainer und Speaker tätig und sammelte in leitender Position einer deutschen Großbank branchenübergreifende Erfahrungen.

Peter A. Worel ist der Experte und Managementtrainer, wenn es um Ihr Auftreten geht und darum, wie Sie auf andere wirken – bei einer Rede, im Verkaufsgespräch, während Besprechungen,

bei einer Präsentation, in Headhuntergesprächen oder in Interviews.

Seine Kunden vertiefen bei ihm sowohl die „Vokabeln“ als auch die „Grammatik“ überzeugenden Auftretens. Er zeigt, welche Macht das Unterbewusstsein im Umgang mit Menschen besitzt und wie vermeintliche Kleinigkeiten eine große Wirkung entfalten und darüber entscheiden, ob jemand seine Gesprächspartner für sich „öffnen“ kann, oder ob sich diese „verschließen“.

Mittwoch, 03. April 2019 in Köln

Kooperationspartner





Souverän präsentieren, überzeugend auftreten

03. April 2019 in Köln

Ihr Nutzen

Üblicherweise lernen Teilnehmer in entsprechenden Seminaren einzelne „Vokabeln“ zur Rhetorik, zur Etikette oder zur Körpersprache – unvernetzt. Im vorliegenden Training erhalten Sie zudem die nötige „Grammatik“ – die Antwort auf die Frage, wie Sie die einzelnen Komponenten überzeugenden Auftretens je nach Situation sinnvoll kombinieren können. Dadurch werden Ihr Auftreten und Ihre Wirkung auf Dritte in sich stimmiger, so dass Sie einen vertrauenswürdigen Gesamteindruck hinterlassen.

Durch die begrenzte Teilnehmerzahl sowie den Einsatz der Videokamera erhalten Sie neben der Selbsterkenntnis detaillierte individuelle Feedbacks, wie Sie auf andere Menschen wirken.

Dank der angewandten Lernmethodik auf der Basis von Erkenntnissen der Gehirnforschung behalten Sie die Inhalte länger als üblich.

Preis

545 Euro zzgl. 19 Prozent Umsatzsteuer (648,55 Euro brutto) für Mitglieder von VAA/VFF und anderer Mitgliedsverbände der Führungskräftevereinigung ULA.

745 Euro zzgl. 19 Prozent Umsatzsteuer (886,55 Euro brutto) für alle übrigen Teilnehmer jeweils inklusive Verpflegung und Seminarunterlagen.

Anreiseinformationen

Die Geschäftsstelle erreichen Sie zu Fuß vom Kölner Hauptbahnhof in rund zehn 10 Minuten. Der Fußweg vom U-Bahnhof Appellhofplatz beträgt circa fünf Minuten.

Parkmöglichkeiten bestehen im öffentlichen Parkhaus „Börsenplatz“ (circa fünf Minuten entfernt).

Teilnahmebestätigung

Die Bestätigung erfolgt nach Eingang Ihrer Anmeldung. Die Mindestteilnehmerzahl beträgt sieben Personen.

Veranstaltungsort

Geschäftsstelle VAA/VFF/FKI
Mohrenstraße 11 – 17
50670 Köln
Telefon +49 221 16001-13

Zeiträumen

09.00 Uhr Beginn
17.30 Uhr Ende des Seminars

Kontakt zum Veranstalter

FÜHRUNGSKRÄFTE INSTITUT GMBH
Mohrenstr. 11 – 17, 50670 Köln
Telefon +49 221 16001-13, Fax +49 221 160016
www.fki-online.de/E-Mail info@fki-online.de



Stornobedingungen

Bis zu zwei Wochen vor dem Seminarbeginn können Sie Ihre Anmeldung kostenfrei stornieren. Bereits bezahlte Teilnehmergebühren werden erstattet. Bei Stornierungen weniger als zwei Wochen vor Seminarbeginn ist die volle Seminargebühr zu zahlen. Alternativ können Sie ohne Mehrkosten eine Ersatzperson stellen.

Bei einer zu geringen Teilnehmerzahl behält sich der Veranstalter das Recht vor, das Seminar bis spätestens zwei Wochen vor Beginn abzusagen. Dozentenwechsel, weitere unwesentliche Änderungen im Veranstaltungsablauf oder eine zumutbare örtliche Verlegung bleiben vorbehalten. Hierüber wird der Veranstalter die Teilnehmer so rechtzeitig wie möglich unterrichten. Eine Haftung des Veranstalters für Schäden infolge einer Seminarabsage ist ausgeschlossen, es sei denn, diese ist auf vorsätzliches oder grob fahrlässiges Verhalten des Veranstalters zurückzuführen.

Rechnung

Die Rechnung über die Teilnahmegebühr geht Ihnen circa drei Wochen vor dem Seminar zu. Den Betrag bitten wir bis zehn Tage vor Seminarbeginn zu überweisen.